



SalesSupport Server (3S) - Clean. Data. Delivered.

Macht Produktdaten zum Verkaufsargument

Masterdata Management

Die Vorteile von Vendor Managed Inventory (VMI) sind allgemein bekannt. Warum sollten Sie Ihre Kunden nicht mit dem gleichen Service für die digitale Fabrik beeindrucken? Der SalesSupport Server macht genau das.

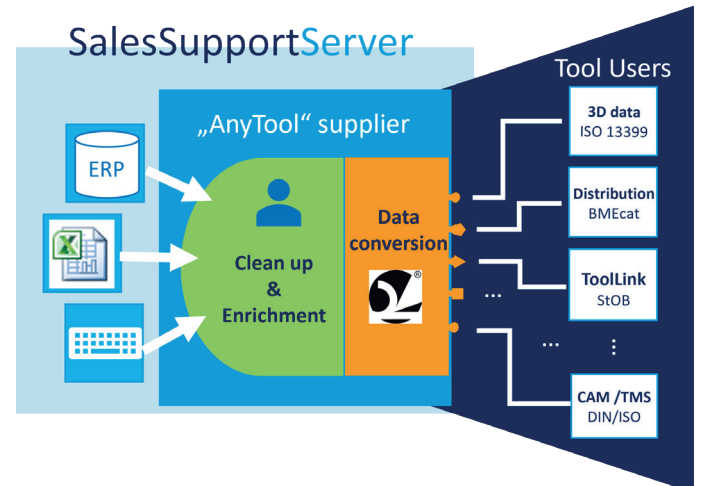
Als zentrale Informationsdrehscheibe hilft Ihnen 3S, Produktinformationen aus verschiedenen Datenquellen in einer einzigen Datenbank zu bündeln. Es ist das Vertriebszentrum der digitalen Welt! Mit 3S sind Sie in der Lage, Werkzeugdaten zu verpacken und über alle denkbaren Informationskanäle an Ihre Kunden zu versenden.

- **Stellen Sie sich vor**, Ihre Kunden haben aktuelle Produktinformationen rund um die Uhr an ihrem Arbeitsplatz zur Verfügung.
- **Stellen Sie sich vor**, Ihr Produktmanagement muss nur noch eine einzige Datenbank für mehrere Informationskanäle pflegen.
- **Stellen Sie sich vor**, Sie haben einen Server (single source of truth), der über APIs in Ihre Website integriert wird

Und das Beste: Sie haben die Kontrolle über Ihre Produktdaten! 3S verfolgt und überwacht, wo Daten sind, und bietet eine detaillierte Webanalyse für alle Websites, die von 3S mit Daten versorgt werden. Und das schließt Ihre eigene Website, die Websites Ihrer Händler und öffentliche Websites wie z.B. ToolsUnited ein.

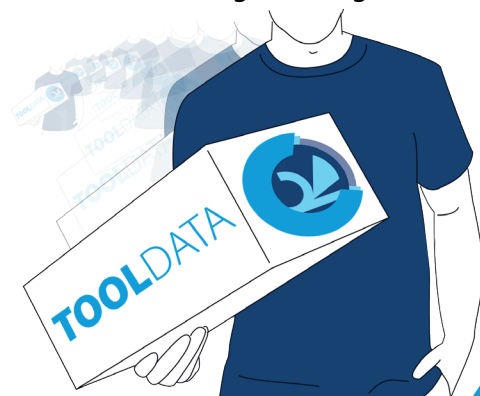
Standardfunktionen von 3S sind:

- Einzeldatensatzpflege über grafisch interaktive Benutzeroberfläche
- Massendatenpflege über Excel
- Standardklassifizierung nach DIN und ISO inklusive Konformitätsklassen



- Kategorie- und Eigenschaftseditor zur Erweiterung und Anpassung der Datenstruktur
- Änderungshistorie, User- und Berechtigungsverwaltung
- Werkzeugkörbe zur Erstellung von Datenpaketen
- Kundenverwaltung
- Standard-Exportformate (Excel, DIN4000-102 und ISO P21)

Die **Supply Chain Integration** kommt noch dazu. Ihr 3S kann direkt mit ToolsUnited und allen Kunden, die ein ToolLink-Portal betreiben, verbunden werden. Das macht 3S zu einer 100%-Lösung, denn 3S geht weit über die Katalogwerkzeuge hinaus.



CIMSOURCE Versprechen:

Mit 3S haben Sie Ihre Werkzeugdaten zu 100% unter Kontrolle.





SalesSupport Server (3S) - Clean. Data. Delivered.

Macht Produktdaten zum Verkaufsargument

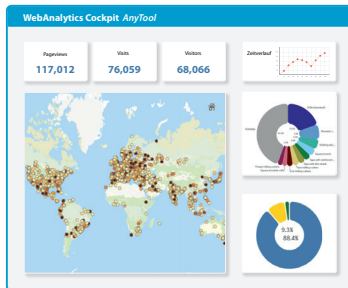
Masterdata Management

Für 3S stehen folgende Optionen zur Verfügung:

Exporterweiterung zur Erzeugung individueller Datenformate. 3S bietet die Exportmöglichkeiten für CAM-Systeme („CAM“), für die Beschaffung und für die Werkzeugverwaltung („TM + BMEcat“).

Der Grafikgenerator bietet Web-Services zur Erzeugung von 2D-Zeichnungen und 3D-Modellen nach ISO/DIN-Normen. Die Grafiken werden als Standard STEP oder STL für 3D oder als DXF für 2D bereitgestellt.

WebAnalyzer
Domänenübergreifende Web Analytics



Classification

- Milling cutters (14693)
- Other milling cutters (4)
- Face milling cutters (671)
- Square shoulder mills (134)
- Shell end mills (2xide) (19)
- Side mills (3side) (21)

Indexable Face Mill

- CIM - Face Mill DR0 RCE
- J20 - Order ID 2
- J21 - Tool holder number
- J3 - Company code
- HSM - Standard number of properties layout
- REL0 - Tool type code

3D-Generator
generiert 3D Modelle von Einzel- und Komplettwerkzeugen.

Parametric search / Application search

Bestellnummer / Order code

Start / Application search

Select the...

Technology

- Drilling
- Milling
- Ream...

Tool type

- 7179
- 9

SalesSupport Server
Clean. Data. Delivered.

Export

File Format Graphics Graphic generator

- ISO 13399 Part 21
- DIN 4000
- Zeller
- TDM
- TopSolid

Webintegration
MyToolsUnited
API zur Integration der 3S-Features auf die eigene Website

Milling Threading Tooling Systems Turning

Export-Erweiterung
Erzeugt spezielle Formate für CAM- bzw. Toolmanagement-Systeme

Shop
Verkaufsabwicklung von Bestellungen

Mit der **Web-Integration** lassen sich Funktionen des SalesSupport Servers in die eigene Website integrieren. Auf diese Weise können Sie Ihren Kunden schnell eine „MyToolsUnited“-Lösung anbieten oder Sie binden über die API Ihr eigenes User Interface (UI) ein.

Der **Webshop** wickelt Kaufvorgänge über eine Warenkorbfunktion ab. Die Befüllung der Warenkörbe erfolgt über die ToolsUnited-Suche. Kundenindividuelle Preise, Lagerverfügbarkeiten und Nutzerverwaltung werden über eine Anbindung an das ERP-System realisiert. Die Datenbank des SalesSupport Servers liefert die Produktdaten.

Der **WebAnalyzer** ist eine Business Intelligence (BI)-Anwendung und ermöglicht die Analyse der Zugriffsmuster und Downloads sowohl auf ToolsUnited als auch auf der eigenen Website.

DATEN sind das neue GOLD.

Der Imperativ des Internets muss relativiert werden, wenn es um Produktdaten geht. Denn bei genauerem Hinsehen zeigt sich: Es sind die Metadaten, die Gold wert sind. Mit WebAnalyzer können Sie genau diese Zugriffsmuster und Nutzerprofile auch von Ihren Online-Vertriebspartnern erhalten.